

---

# 南京蔚来汽车销售有限公司招聘简章

## 一、公司介绍

蔚来不仅仅是一家汽车品牌。通过提供高性能的智能电动汽车与极致用户体验，蔚来致力于为用户创造愉悦的生活方式，打造全球范围内的“用户品牌”。

2014年11月，蔚来由李斌、刘强东、李想、腾讯、高瓴资本、顺为资本等深刻理解用户的顶尖互联网企业与企业家联合发起创立，并获得淡马锡、百度资本、红杉、厚朴、联想集团、华平、TPG、GIC、IDG、愉悦资本等数十家知名机构投资。

蔚来是立足全球的初创品牌，已在圣何塞、慕尼黑、伦敦、上海等13地设立了研发、设计、生产和商务机构，汇聚了数千名世界顶级的汽车、软件和用户体验的行业人才。

2016年11月21日，蔚来在伦敦发布了英文品牌“NIO”、全新Logo、全球最快电动汽车EP9。2017年4月19日，蔚来携11辆车亮相2017上海国际车展，这是蔚来品牌的中国首秀。量产车蔚来ES8首次揭开面纱，旗舰超跑蔚来EP9开启预售。ES8是一款高性能7座纯电动SUV，计划2017年内正式发布，2018正式开始交付。

2018年9月12日，蔚来汽车在美国纽交所成功上市，股票代码NIO。

2018年12月15日，蔚来高性能长续航智能电动SUV蔚来ES6正式上市。

官网链接：<https://www.nio.cn/?channel=f12ga1jTRm>

## 二、校招岗位：2020 Sparks——蔚来顾问 Fellow

### 岗位描述：

1. 根据销售策略和团队目标，制定团队工作计划和目标分配；完成销售、服务和交付等目标；
2. 执行并确保团队完成用户发展和接待任务，将潜在用户转化为真正用户；
3. 完成销售并向用户交付车辆；
4. 维护现有蔚来用户，定期跟进追踪用户，提供有关愉悦生活方式的解决方案，增强现有用户品牌粘性；
5. 开拓潜在用户，与市场同事合作，开展店外营销活动；不断创新、积极主动地吸引潜在用户；
6. 在公司内外部沟通中代表蔚来，传播蔚来价值观文化；

- 
7. 协助用户解决其提出的问题，负责相关用户投诉的解决；
  8. 监督、辅导团队伙伴的日常工作开展；开展绩效管理，提升并发展员工能力；
  9. 其他交办任务。

**任职要求：**

1. 2020 应届本科及以上学历，销售与市场专业优先。
2. 有在汽车行业相关实践经历者佳。
3. 有较好的资源协调能力和中英文表达能力。
4. 对数据敏感，优秀的数据分析能力和逻辑分析能力；
5. 认可蔚来的创业公司文化，具备创业公司需要的心理素质；
6. 抗压能力强，能够适应在高速发展的环境中开展销售管理工作，达到团队目标；
7. 良好的自我管理能力和自我学习能力。

**三、实习生岗位：NPE（产品专家）实习生**

**岗位描述：**

1. 实习生岗位，负责销售相关的辅助工作；
2. 按照 NIO 销售标准流程开展销售活动，为客户提供良好的购车体验；
3. 依据公司标准，维护展厅销售环境；配合执行公司安排的其他销售促进及品牌推广类活动；
4. NIO-fellow 销售顾问储备项目，作为正式岗位的储备人选，毕业后根据个人表现调转至正式岗位；

**任职要求：**

1. 实习时间：实习期 3 个月起，每周至少 3 天，起始时间约 11 月底；
2. 实习工资： 150/天（本科/硕士）
3. 2020/2021/2022 年毕业，大专或以上学历，汽车相关专业更佳；
4. 工作态度认真，亲和力强，乐观积极，认真仔细，有团队合作精神，熟练使用办公软件；

**投递简历邮箱： [yuan.zhang3@nio.com](mailto:yuan.zhang3@nio.com);**